

世界の中のエナジック

Enagic Around Globe Japan

日本から



石井恵子さん植樹の木の枝に
目標を書いた短冊を吊るす参加者

100人の参加者で埋まった会場

石井グループがE8PAメインホールで 盛大に忘年会を挙行政!

石井恵子さん率いる石井グループが12月18日、沖縄県名護市のエナジックE8PAメインホールで盛大に忘年会を催しました。遠くは北海道・東北地方から地元沖縄まで約100人の販売店が集い、2016年を締めくくるとともに、2017年を「セカンドステージへ羽ばたく年にしよう!」という主旨で開催されました。

その紹介の前にビジネスへの意欲をかき立てた興味深い活動を取り上げてみましょう。E8PAメインホールに隣接したエナジック瀬高カントリークラブには全世界の6A2-3(以上)の販売店が植えた記念樹地帯があり、6A18-6である石井恵子さんの記念樹も当然あります。忘年会前にグループの有志が、その木の枝に自らの目標を書いた短冊を吊りました。「めざせ!6A2」などと書かれた短冊を見ていると、参加者の意欲を高めるためにもとても有意義な活動と感じられました。

さて忘年会ではまず石井恵子さんが「全世界の月間売上目標である2万台のうち、少なくとも5%にあたる1,000台を日本で達成しましょう!」と力強く宣言しました。これを受けあいさつに立った大城博成会長も石井グループの日ごとの活躍をたたえるとともに、「Let's Unify! 月間販売2万台」を掲げてすでに数年がたちます。2017年こそ、この目標を達成する年にしようではありませんか!と熱く呼びかけました。

引き続き懇親の場へ移行し、あてやかな琉球舞踊が披露されたあと、販売店にとって大きな目標である新6A1に到達した豊田

明子さんの認定式がおこなわれました。豊田さんは2011年3月の東日本大震災および原発事故で大打撃を受けた福島県在住の販売店です。困難に打ち勝ちみごと6A1になった豊田さんに大きな拍手が巻き起こりました。

グループの講師陣が健闘を誓う!

次いで、漆山明美支店長と金城精一沖縄支店長が壇上にあがり、日本の販売店活動をけん引する石井グループに敬意を表するとともに、2017年のさらなる飛躍を祈念するスピーチをおこないました。このあと、「お楽しみ抽選会」で盛り上がった会場は、大城会長のサンシンによる「福寿の華」の歌と演奏でさらに活気づき、参加者の踊りも交えていっそう熱気帯びました。最後は石井グループの講師陣が壇上で今後の健闘を誓って「雄たけび」を上げ、忘年会は締めくくられました。



「日本再生」を誓った
石井グループリーダーの
石井恵子さん

「新年に向け月間2万台達成」
を掲げた大城会長



大城会長から新6A1に認定された
豊田明子さん

イベントは石井グループの
講師陣が健闘を力強く誓って終了



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS Japan Edition

Vol
194

Jan
2017



共に熱望し、 共に達成しよう!

2017年を 最高の一年に!

Global E Friends. 2017.1 (Vol.194) ¥100+tax

発行：(株)エナジックインターナショナル広報室 (Tel.)03-5205-6030 [FAX]03-5205-6035 <http://www.enagic.co.jp>



ハイテクとハイタッチを 結び付けて世界展開を!

エナジックは真の健康、すなわち身体の健康、経済の健康、心の健康の実現をめざして、グローバルな革命を始めることを固く誓いました。やがてこの誓いは世界の何十万という人々によって支持されるようになりました。エナジックは健康、美容、衛生、料理など水に関連するあらゆる分野で利用できる安全な水を、自信を持って提供します。世界は変動しつつあり、いまや「ヒューマン・テクノロジー・マーケティング」の時代に入りました。電解水生成器の総合企業として、我々は開発、製造、販売、サービスを統合して、ハイテクとハイタッチを結び付けました。市場の活力は今ではハイテクと人との間の個別的な関係によって決まります。エナジックは「真の健康」のアイデアを広めるために、世界的な経営戦略のもとグローバル化を推し進めるとともに、国際的なネットワークの支店・事務所網と世界中の独立販売店とが固くチームを組んで地球規模で展開しているのです。来たれ! 我がエナジックへ。

(株)エナジックインターナショナル
CEO 大城 博成



世界が注目! スーパー販売店の メッセージ

カナダのトップリーダーが語る
感謝と成功の秘訣

グレンダ・カリニサン

(6A3-4)



グレンダさんはカナダ初の6A3-4になりました。すべてのエナジック・グローバルチームは「おめでとう!」と彼女を祝福します。同じく販売店である夫のダンテさんと共に、パワーあふれるこのカップルはカナダにおけるエナジックの市場開発に大きな役割を果たしてきました。以下はグレンダさんの喜びのメッセージです。

わたしたちが受けた神さまからの最良の贈り物は、もちろんエナジックビジネスです。わたしはカナダにおける最高のランクにあり、これまでの人生の功績として6A3-4到達を認めてくれたことについて、主に感謝したいと思います。また、わたしは大城会長ご夫妻がグローバル・エナジック・ファミリーのために提供してくれたビジネスチャンスに対して深く感謝しています。ご夫妻は広い心を持ち、多くの販売店の生活を改善した丁寧に情け深い方々です。わたしたちはあなたと貴社がすべてで最高であることを望みます。あなた方がわたしたちの「還元カナダチーム・インターナショナル」(KCTI)のメンバーにおこなってくれた支援にも感謝しています。わたしたちの成功は、チームの全員が自分たちの夢のゴールに到達しようとして頑張ったことが大きく関わっているのです。

成功への道は「チームを組み一緒に仕事をする」こと!

わたしたちはフィリピンで育ち、28年前にカナダのバンクーバーに移住しました。わたしたちは1990年に結婚し、いまではエナジック販売店でもある2人の愛する娘がいます。当時、わたしたちは若かったので大きな夢を抱こうとし、神さまはそんなわたしたちの夢を実現にしてくださいました。エナジックは、わたしたちが家族とより多くの時間を過ごし、自宅で仕事をおこない、いつでもどこへでも行きたいところに行く自由を提供してくれました。わたしたちをエナジックに紹介してくれたスポンサーで、義理の兄弟で、シカゴの胃腸科専門医であるドクター・ルイス・ニディアに深く感謝しています。カナダから始まり、いまでは合衆国、フィリピンやインドを含むアジア、オーストラリア、ヨーロッパ、中東、南米、その他の多くの国々にKCTIのネットワークが広まりました。

10年にわたったエナジックビジネスの展開の中で、わたしたちは6Aから6A2-2、6A2-3、そして現在の6A2-4に至るまで、いずれもカナダにおける最も早く最高ランクに達した販売店になりました。わたしたちは国内外でグローバルチームKCTIと一緒に、絶えず組織作りや戦略作りをおこない、さらにビジネストレーニング、水の講演などをおこなっています。

わたしたちは経験を積み重ねる中で、誰でも大きな成功を得たいなら、チームとして一緒に仕事をする必要がある、ということを見ました。わたしたちは互いに激励しあい、高めあっています。何か問題が起きて誰かが意気消沈したら、わたしたちは彼(彼女)を元氣付けます。わたしと夫のダンテと一緒に仕事をし、良い時も悪い時も協力してきました。最後ですが、わたしたちはエナジックのスタッフ全員の温かいサポートに心から感謝しています。エナジックに神さまの祝福がありますように!

Road to 6A

6A販売店への道

スタートダッシュで1年は充実!

わたしたち販売店は常々「エナジックビジネスで大きな夢を持ちましょう!」と言っています。そこで問いますが、あなたは本当に夢を抱き、2017年をこれまでにない最高の一年にする準備ができていますか。もし大きな夢を持つならあなたはそれを実現できます。新年に当たり、そのために必要な正しいスタート方法を考えてみましょう。

2016年はエナジックにとって素晴らしい一年でした。わたしたち販売店も企業家として新年をより良い1年にするためにさう努力します。加えてわたしたちは、あなたにとって2017年がかつてない最高の年となるための機会を増やすアドバイスができます。それは簡単に実行できるヒントとアイデアなのです。

あなたに贈るヒントとアイデア

1. 全力を上げて大規模な行動プランを作って直ちに開始し、できる限り多くのことをおこなってください。
2. ホリデーモードを捨てて、ただちにビジネスモードに戻ってください。いまはあなたのビジネスを築く時です。
3. エナジックシステムと再接続してください。エナジックビジネスの世界で、いつ、どこで、何が起きているか調べてください。
4. 本、カタログ、ポトル、DVD、EWSウェブサイト等々のビジネスサプライを準備してください。
5. ミーティング、デモ、電話会議、ウェブ、グローバルコンベンション等々のビジネス関連イベントにコミットしてください。
6. 2017年末の最終ゴールを定めてスケジュールを作り、そこに向かうためのビジネス日記帳を準備してください。
7. 2017年は素晴らしい年になります。楽しんで夢を大きく抱こう!

毎年1月の歩調は、残りの11カ月の歩調を決定づけます。だから直販業界において1月は最も重要な月です。もしあなたが1月に仕事をゆっくり始めるなら、残りの11カ月もおそらくゆっくりしたものになるでしょう。しかしながら、USAのトップ販売店ダニエル・ディマカリが勧めるように、1月にあなたが全力で大々的に行動を始めるなら、残りの11カ月を通して絶えず一貫した勢いの急上昇をもたらすでしょう。1月はあなたのビジネスに大きな影響を及ぼす可能性があるのです。間違っても、2017年のビジネスを進めるための強固な基盤を確保する機会を失わないようにしてください。そこで、ビジネスを正しくスタートさせるためのいくつかの具体的なヒントとアイデアを次に示します。

Road to 6A

6A販売店への道

賢くなろう! 重要なのは目的地で はなく旅すること

「目的地はどこですか?」——おそらくあなたは数えきれないほど、何度もそう聞かれたことでしょう。たしかにビジネス上の目的地あるいは目標は大切ですが、個人において成長を促進し鼓舞するのは、実は旅することそのものなのです。新しいビジネスベンチャーであれ何であれ、旅することは、結果として人びとが真に成長し成功するよう助けるのです。

目標にも同じ考えが適応できます。あなたはどんな目標を設定しましたか。それは非常に高いものですか。単純なものですか。誰も間違っても目標を設定する場合があります。例をあげます。新年にはよくある「伝統的」なことですが、家族の誰かが「やせる」という目標を持ちます。しかしたいていの人にとって、目標を述べることで自分が重要であるに過ぎないのです。そして「やせることを望む」という宣言は、実際には目標でさえなく、おそらく新年に飲んだ刺激的な飲み物(アルコール?)の助けで創作されたものでしょう。

実際にあなたがダイエットを徹底して実行しなくても、また次の新年には再び「やせるべき」と考えるのです。つまり、実際にはそれを最後までやり通せていないのです。だまされてはいけません。これは実際には目標などではないのですから。99.999%の割合で、この様なタイプの「抱負」は実現しません。

「S.M.A.R.T.」に沿った 目標の設定を!

目標を設定する前に考えてみましょう。それは果たして単なる欲望なのか、それとも実際の目標なのか、ということ。その見極めこそが重要なのです。さらに重要なことに、目標とするためには、次の「S.M.A.R.T.」を満たす必要があります。あなたの「目標」はいかがですか?

1. 特別であること。Special (S)
2. 測定可能であること。Measurable (M)
3. 達成可能であること。Attainable (A)
4. 現実的であること。Realistic (R)
5. 完成までの時間枠が与えられること。Timeframe (T)

Road to 6A

6A販売店への道

目標達成へのステップを 着実に踏もう！

目標が達成されるためには、それを正しく構造化しなければなりません。そのために踏むステップは、あなたが目標に到達するために順調に物事を進め、かつ自分自身に責務を課すようなものにする必要があります。

ステップ1:
厳密に何を達成したいのか、具体的な目標を識別すること。例をあげます。「2017年の終わりまでに6Aになります。」——目標を設定する時、「したい」ではなく「します」のような言葉を使うことを確認してください。「6Aになります」ということは「6Aになりたい」というのとは違います。「します」が決定である一方、「したい」は願望です。

ステップ2:
目標を識別したからには、今度は実現させる番です。あなたの目標を書き記してください。重要でないように見えますが、目標を書き記すことはアイデアを現実的かつ確実なものに変えます。

ステップ3:
目標を達成するのに必要なことは何かを識別する。6Aに到達するにはあなたの組織の資格取得台数の内で100台の販売が必要です。このように目標を数字で表現することも大切です。

ステップ4:
どのように目標を達成するか行動計画を立てる。自分の目標をきちんと理解することが重要である一方、目標の達成には、完遂しなければならない、短期・中期・長期の具体的な仕事を識別することも重要です。行動計画は短期・中期・長期それぞれの段階の目標を達成するのに必要なステップを含むべきです。

ステップ5:
行動計画に忠実であること。これは最も明確であるように見えますが、多くの目標が行動計画から逸脱し最終的に失敗に終わっています。目標と計画の設定に真剣になってください。そして行動計画に従ってください。これらのステップを確実に踏むことによって、あなたは成功の可能性をきわめて大きくします。正しく計画された時、どんな高遠な目標であっても、それは達成可能になります。

注意:
あなたのすべての目標を書き記し、それらをカレンダーまたは計画表にグラフ化してください。それによって、何に向かって仕事をしているのかをあなた自身に気づかせ、かつ自分自身に責任を課すこととなります。「S.M.A.R.T.」目標を今すぐ設定してください。

世界の中のエナジック

Enagic Around the Globe Vancouver

カナダ・バンクーバーから

新オフィスのオープンを記念し 盛大にパーティを開催！

カナダのエナジックは成長を続けています。その結果、バンクーバーにより広くより機能的な新オフィスを開いたことをお知らせできるのをうれしく思います。グランドオープニングパーティは12月10日におこなわれ、地元販売店や各国のトップ販売店のほか、マスタートレーナーのタミア・コロソさん、カナダを力強く引っ張るダンテ&グレンダ・カリニサン夫妻らが参加し、比嘉孝一郎エナジックUSA社長ほかエナジックのスタッフが総出で歓迎しました。

有力販売店の皆さんから次々にあいさつがおこなわれましたが、何とんでも、カナダ初の6A2-4のダンテ&グレンダ・カリニサン夫妻をお祝いできたことが感動的でした。わたしたちエナジックスタッフは、バンクーバー地域の販売店の皆さんにぜひ新オフィスを活用していただき、このオフィスがあなたとあなたのチームメンバーに多くを提供できるということを知っていただきたいと思います。



世界の中のエナジック

Enagic Around the Globe

Los Angeles
USAロサンゼルスから

2017年を「記録破りの1年」にしよう！

「ホリデーシーズンに2016エナジック売り尽くし」をめざす6Aミーティング&パーティに、南カリフォルニア全地域の販売店が一堂に会しました。その夜はホリデーの催し、豪華な食事、そして笑いと(もちろん!)還元水で満ちていました。販売店の皆さんはバンド



演奏とホリデーソングに乗って踊り明かしていました。最後は参加者全員が安全と豊かな新年を願って乾杯し終了しました。わたしたちは2017年を「これまでで最高の記録破りの1年」にする、という目標にすべての販売店が賛同し、共にかんばるよう呼びかけます。

世界の中のエナジック

Enagic Around the Globe

Australia
オーストラリアから

ミーティングで新年を最高の年にしようと呼ぶ

2010年にエナジック・オーストラリアが設立されて以来、大きく成長し、エナジックの世界におけるオーストラリアとニュージーランドの存在は年を追って着実に大きくなってきています。2016年は、支店の器械とウコンの年間売上がこれまでの記録を破り最高の年でした。わたしたちは12月17日、オフィスで6Aミーティングとトレーニング・セッション、そしてクリスマス・パーティを催したさい、販売店の皆さんとエナジックスタッフの多大な努力をたたえました。また、誇るべき6Aと6A2に達した数人の販売店に認定証とバッジを授与しました。

ミーティング終了後、数人の地元販売店とオーストラリア全域から参加した6Aにより、彼ら彼女らがエナジックと旅をした「物語と経験」を共有すべく販売店トレーニングをおこないました。それは、とくに還元水の飲用によってエナジックが開いた、人生を変える素晴らしい世界を発見したばかりの新人販売店にとって、まさに目を見張るような有益なセッションでした。

トレーニングが終わってからもパーティは続きました。料理はプロが準備しただけでなく、一部の販売店が親切にもおいしい食事を持ってきてくれました。トレーニングとパーティに参加し



た販売店への感謝のギフトとして、松岡謙宗支店長が素敵な「エナジック・クッキー」を用意しました。そのクッキーの上に描かれたエナジックのロゴは、この日をさらにスペシャルなものにしました。わたしたちは、今回のイベントに参加したすべての販売店に心から感謝します。と同時に、わたしたちエナジックスタッフは、全販売店が2017年を最高の年とするようお手伝いできることを願っています。



世界の中のエナジック

Enagic Around the Globe

Seattle USAシアトルから

1月のセミナーでスタートダッシュ！

早々に1年が過ぎ新年を迎えました。わたしたちは販売店の皆さんがホリデーシーズンを家族や愛する人と共に楽しめるよう願っています。わたしたちはシアトルの新オフィスを皆さんにきちんと認知してもらい、サポート体制をグレードアップさせてお役に立てるよう努力します。そうすれば、シアトルオフィスにとって



2017年は有意義な1年となることでしょう。

また、わたしたちは機械の洗浄と修理を合理化するため新しい技術者を雇いました。さらに1月から6A5-2のジム・ギラランドさんがトレーニングセミナーを開催します。このセミナーは新販売店にとってだけでなく、より知識を広めたいと思っている経験豊かな販売店にも参加をお勧めします。セミナーを通して、ジムさんは取引のツールをくわしく説明します。参加無料ですが、席に限りがあります。くわしくは支店に連絡してください。わたしたちは新年1月に皆さんをお迎えすることにとっても感激しています。そしてすべての販売店の皆さんにとって2017年が平和で豊かな年になりますよう祈念しています。

世界の中のエナジック

Enagic Around the Globe

Germany

ドイツから



2017グローバルコンベンションを 成功させよう！

20カ国以上から150人を超える販売店が団結し、ドイツの年末ビジネスミーティングのためにやって来ました。ミーティングは2016年のグローバル・セールスレポートと2017年の目標の紹介によって幕を開けました。「真の健康の実現」をめざし、月間2万台以上のセールスを達成することは非常に重要です。しかしこれは、販売店と支店が揃ってグローバルな成長のため意欲的な目標を掲げる努力によるのみ達成されます。

そのほかミーティングの主なテーマとして、「E 8 P A」と沖縄における2017年3月のグローバルコンベンションが提示されました。参加者はE 8 P Aに加入して名護市瀬高の大城博成会長の生家を訪問することによって、エナジックのルーツを直接体感できるし、インスピレーションを受けたり、リーダーシップ・スキルを向上させたりすることを学べます。関連してルーマニアのトップリーダーで6A3-3のセバスチャン・ポバさんは、10月に沖縄で開催されたE 8 P A グランドオープニング式典に参加し、大城会長と同じ時間を過ごして得た貴重な体験について語り、参加者は感銘を受けていました。

ミーティングの最後にはヨーロッパのリーダーである6A2-2 (以上) 販売店による「動機付けスピーチ」がおこなわれました。



パドレイグ・オハラさん、ジム・トンソンさん、ダニエル・ドマスカヤさん、さらにポバさんも加わって、エナジックのおかげで彼らの生活がどれだけ変わったかを語りました。彼らはまた新人販売店から質問を受けると、その豊富な経験から得たノウハウを惜しみなく提供しました。こうして全参加者が見せた、成功への大きなエネルギーと動機付けは、2017年の素晴らしい成果を予測させるのです。

世界の中のエナジック

Enagic Around the Globe

Italy

イタリアから



すべての家庭に還元水生成器を 普及させよう！

皆さん、イタリアようこそ！ エナジックイタリアのオフィスは2012年にオープンし、これまで実に多くの喜ばしい変貌を遂げました。まずオープン以来4年でエナジックビジネスは全国に広がりました。中でもローマ、ミラノ、トリノ、そしてエミリア・ロマーニャ州とシシリャー地域の事業密度が、たいへん濃くなっています。現在、市場はイタリア在住のエネルギーなフィリピン人の販売店によってリードされています。彼ら彼女らはプレゼンテーション、デモ、そしてセミナー活動に積極的に取り組んでいます。

エナジックイタリアは忙しい“活動カレンダー”を持っており、エナジックのメッセージは大きな情熱とともに順調に広がっています。フィリピン人のほかに、ビジネスがスタートした初期のころから、いやそれどころか、支店のオープン前から会社と共にがんばっているイタリア人販売店も存在しています。最近では、イタリア在住のルーマニア人販売店のダイナミックな波も起きています。ちなみにルーマニア人はイタリアにおける最大の外国人コミュニティを構成し、たいへん熱心にビジネスを追求しており、母国ルーマニアの販売店とのネットワークも構築しています。そのネットワークは今ではヨーロッパのエナジックの中で最も速いスピードで成長しています。

イタリアには水の飲料の長い歴史があることを忘れてはなり



ません。わたしたちは1人当たり年間192リットルのボトルウォーターを消費しています。ヨーロッパで最も多い消費量です。しかも過去30年に渡ってその数字は延びつづけています。そこで提案です。ボトルウォーターのこの数字を還元水の数字に転換させましょう。共に働きますべてのイタリアの家庭に還元水生成器を普及させ、この「転換」を実現させましょう！